



**Salonnet**  
salonsoftware

Geachte **SalonNet** gebruiker,

Hierbij alweer de tweede **SalonNet** nieuwsbrief van dit jaar.

Het is van groot belang dat u met de meest recente versie van **SalonNet** werkt, versie ( 1.46-006 ). Heeft u internet beschikbaar op uw **SalonNet** computer, dan krijgt u na opstarten de melding, "Er is een nieuwe versie van **SalonNet** beschikbaar". Deze kunt u automatisch downloaden en installeren. U gaat hiervoor naar "Servicedesk", "Download update via internet".

Heeft u in uw salon **nog** geen internet dan kunt u de update ( officiële versie ) op een andere plek (thuis) downloaden van [www.salonnet.nl](http://www.salonnet.nl) opslaan op USB-stick en op uw computer in uw salon installeren.

!! Let op.... heeft u meerdere (werkplek) computers in uw salon, sluit deze dan eerst af. Installeer de meest recente versie op het hoofdsysteem, start **SalonNet** daarna op uw tweede en/of derde systeem op. De nieuwe versie wordt dan automatisch geïnstalleerd.

### Nieuw .... in SalonNet

- Klantenpas / Kortingspas / Spaarpas / Salonpas

Na uitgebreid onderzoek onder onze **SalonNet**- gebruikers is de wens naar boven gekomen om één of andere vorm van klantenkorting te creëren zowel fysiek als virtueel.

Landelijk onderzoek heeft uitgewezen dat, als uw klanten een **Salonpas / Klantenpas** van uw salon hebben en een daarbij behorende korting kunnen verkrijgen en/of mogelijkwijs kunnen sparen, u uw klanten makkelijker aan uw salon kunt binden, uw salon frequenter gaan bezoeken en niet snel zullen uitwijken naar de concurrentie.

U kunt natuurlijk bij uw (lokale) drukkerij pasjes laten drukken met uw logo, naam, adres, telefoonnummer en eventuele aanvullende gegevens zoals, openingstijden, geldigheidsduur en waar mogelijk reclame-slogans. Daarnaast dient elke **Salonpas / Klantenpas** voorzien te zijn van een unieke barcode. De drukkosten van zo'n pasje zullen gemiddeld 2 á 3 euro bedragen, afhankelijk van de kwaliteit en de te bestellen hoeveelheid. Maar.....

Het is ons gelukt een mooie deal te maken met een landelijke drukkerij. Waarbij wij uw **Salonpas / Klantenpas** voor een aanzienlijk lager bedrag kunnen aanbieden. Wel te verstaan 79 eurocent excl. BTW per pas. Tweezijdig bedrukt, fullcolour in bankpaskwaliteit. Met een minimum afname van 1000 stuks.

Mocht u gebruik willen maken van deze aanbieding neem dan even contact met ons op. Tel. 0570 609584

Vanzelfsprekend moet u wel in het bezit zijn van een barcodereader

U kunt uw klant de mogelijkheid bieden zo'n **Salonpas / Klantenpas** aan te schaffen à raison bijvoorbeeld 10 euro. Tevens kunt u de geldigheidsduur van uw **Salonpas** ingeven.

SalonNet houdt keurig bij hoeveel omzet u genereert uit de verkoop van uw Salonpas / Klantenpas maar ook hoeveel korting en/of spaarpunten u daarover heeft verstrekt.

### Bepalen van een korting

Vooralsnog biedt SalonNet u een 3 tal mogelijkheden op vertoon van uw Salonpas / Klantenpas.

1. Een door u te bepalen vaste Salonpaskorting.
2. Een door SalonNet te berekenen Salonpaskorting. SalonNet creëert een kortingspercentage op basis van bezoekfrequentie en uitgavepatroon. Hierdoor ontstaat een variabele korting waarvan uzelf het minimum en/of maximum kortingspercentage kunt bepalen. Met deze formule kan het in de praktijk dus voorkomen dat een klant bijvoorbeeld 8% korting krijgt maar bij een volgend bezoek misschien maar 6% of misschien wel 12%.
3. Spaarpunten opbouwen. Na een X ( door u in te vullen ) aantal bezoeken. Uw klant een behandeling of een product cadeau geven.

Zo'n Salonpas kunt u ook gebruiken als Gezinspas. Schaft iemand van een gezin uw Salonpas aan dan kunt deze actief maken voor alle gezinsleden die op dezelfde postcode en huisnummer woonachtig zijn.

Wij zijn ons bewust van het feit dat de meeste salons die werken met één of andere korting hun eigen formule al hebben bedacht. Suggesties zijn dan ook van harte welkom.

### Statistieken

In versie 1.46-006 hebben wij een nieuwe statistiek toegevoegd genaamd "Weekoverzicht". Deze statistiek laat u zien wat u aan omzet genereert binnen een week gemiddeld per dag. U kunt zelf uit een willekeurige periode kiezen. Deze statistiek geeft u in één oogopslag een duidelijk beeld met betrekking tot het inzetten van uw medewerkers.

### Hotfix

Met enige regelmaat krijgen wij hele zinvolle opmerkingen en/of suggesties van onze gebruikers. In veel gevallen doen we daar ook werkelijk wat mee. We maken een aanpassing en/of voegen een onderdeel toe. Maar vragen de desbetreffende gebruiker natuurlijk wel deze aanpassing of toevoeging voor ons uitvoerig te testen. Daarvoor is de knop "Servicedesk", "Download Hotfix" gecreëerd. Pas nadat zo'n onderdeel uitvoerig is getest en bruikbaar is gebleken wordt deze toegevoegd aan een volgende Update.

Salonautomatisering in optima forma, aantoonbaar omzet genereren door gebruik te maken van SalonNet.

Veel plezier met SalonNet

Namens het ontwikkelteam van SalonNet  
M. Grashuis  
Softwave Products