

—“BESPAREN OP DE BOEKHOUDER IS EENVOUDIG EN LEVERT EEN FORS BEDRAG OP”—

## SalonNet verlaagt administratieve druk bij kapsalons

De ontwikkelingen in de kappersbranche gaan razendsnel. Regelgeving verandert voortdurend, sociale media worden steeds belangrijker en uw bedrijfsconcept dient regelmatig te worden aangescherpt om niet achterop te raken. SalonNet is zich er zeer van bewust dat reageren op veranderende omstandigheden voor kapsalons cruciaal is om ook op de lange termijn succesvol te blijven. Met regelmatige (en kosteloze) updates streeft de salonautomatiseerder ernaar om een krachtige partner te zijn voor ondernemers die maximaal resultaat uit hun kapperszaak willen halen.

“Ook in de kappersbranche is stilstand achteruitgang”, vertelt Jack Duijf van SalonNet. “Om saloneigenaren zo goed mogelijk te ondersteunen streven wij ernaar om hun behoeftes op het gebied van automatisering altijd een stap voor te blijven. Dit doen we met regelmatige updates van SalonNet. Het kan hierbij bijvoorbeeld gaan om een nieuwe functie of een verbetering van het systeem. Niet zelden is een aanpassing gemaakt op speciaal verzoek van een gebruiker. Voor al onze klanten worden deze updates dan gratis ter beschikking gesteld.”

Momenteel werkt SalonNet aan een koppeling met een (zelf ontwikkelde) financiële administratie. Jack Duijf benadrukt dat dit op zichzelf niet speciaal is, maar dat de ach-

terliggende visie van SalonNet wèl bijzonder is: “Saloneigenaren hebben te maken met een grote administratieve druk. Wij streven ernaar om deze druk fors te verminderen, wat in de praktijk gemakkelijk haalbaar is door verregaande automatisering van administratieve processen.”

Op de vraag hoe SalonNet erin slaagt om het doel van een lagere administratieve druk te bereiken, antwoordt Jack Duijf: “Dit doen we onder andere door samenwerkingen aan te gaan met leveranciers, salaris- en administratiekantoren. Hierdoor ontstaat een digitale informatiestroom die SalonNet helpt om alles naadloos op elkaar te laten aansluiten. Voor kappers leidt dit tot een lagere werkdruk en – ook niet onbelangrijk – een structurele kostenbesparing. Er



▲ SalonNet ondersteunt ondernemers in de kappersbranche door het te helpen besparen op hun boekhouder. Kapsalons die met SalonNet werken hebben inmiddels ervaren dat dit een interessant bedrag oplevert

zijn volop voorbeelden van salons die honderden euro's per maand besparen doordat SalonNet het werk doet wat voorheen door de boekhouder werd gedaan. Boekhouders hebben in de regel een aanzienlijk uurtarief, dus wanneer een kapper zijn of haar boekhouder enkele uren per maand minder hoeft in te zetten

dan resulteert dit in een enorme kostenbesparing. Ook op deze manier streven we ernaar om een sterke partner te zijn voor ondernemers in de kappersbranche.”

Meer informatie: SalonNet  
Tel. (0343) 758252, [info@salonnet.nl](mailto:info@salonnet.nl)  
[www.salonnet.nl](http://www.salonnet.nl)