

Extra geld verdienen met Salon software

EXTRA WINST REALISEREN DOOR SALON AUTOMATISERING,
IS DIT NU EEN FABELTJE OF NIET?

NOG VEEL ONDERNEMERS ZIEN OP TEGEN HET INVESTEREN IN COMPUTER, RANDAPPARATUUR EN BIJBEHORENDE SOFTWARE. AFHANKELIJK VAN PERSOONLIJKE WENSEN EN GEBRUIKTE SOFTWARE KAN DIT FLINK IN DE PAPIEREN LOPEN. VOORAL TEGEN DE INITIËLE INVESTERING IN GELD EN TIJD WORDT NOG VAAK OPGEZIEN.



Nu zal ik de laatste zijn die ontkent dat er kosten aan verbonden zijn, maar het kan vaak goedkoper dan men denkt. Zeker indien u zich bedenkt welke besparing in geld en tijd een dergelijke investering kan opleveren. In veel salons (38% volgens onderzoek in maart 2018 van Shit advisor) zie je nog een eenvoudig kasregister staan.

De functionaliteit is echter zeer beperkt vergeleken met een computer-kassa. Hoe kan het vervangen van deze kassa door een computerkassa meer winst opleveren?

1. Lagere vaste kosten
2. Meer tijd voor de klant
3. Meer omzet
4. Prijzen verhogen

Bovenstaande punten lijken misschien vaag, of zelfs op het opentrappen van een open deur, maar ik zal deze toelichten.

1. LAGERE VASTE KOSTEN

Het kasregister maakt dagelijks een verslag. Aan het einde van de maand worden alle bonnen, pin-verslagen en kontante inkoop bonnen verzameld en opgestuurd naar de boekhouder.

De boekhouder verwerkt deze in uw administratie. Nu gaan we er van uit dat boekhouder ongeveer 3 uur per maand werk heeft met het verwerken van uw kasboek. Bij een (conservatief) uurloon van € 60,- kost u dat € 180,- per maand. Daarnaast doet uw boekhouder wellicht ook nog de inkoopfacturen, huur en salarissen.

De computerkassa maakt een maandverslag. Hier op is alles al uitgesplitst in salonomzetten, kasuitgaven btw, kasgeld en pin. Al het rekenwerk heeft al plaatsgevonden. Dit maandverslag wordt afgedrukt op een half A4 blaadje. De boekhouder heeft hooguit 15- 30 minuten werk om dit in te voeren in de boekhouding. Het kan zelfs sneller indien het kasverslag digitaal wordt aangeleverd via e-mail en automatisch ingelezen in de boekhouding. Besparing: € 150,- per maand, oftewel € 1800,-per jaar!

2. MEER TIJD VOOR DE KLANT

Ongetwijfeld wordt u vaak gestoord door de telefoon. Met name klanten die een afspraak willen maken. Voor u is dit van groot belang, want zonder afspraken is uw salon leeg !

Het beantwoorden van de telefoon neemt echter veel tijd in beslag, en brengt stress in de salon. Duurt het maken van een afspraak gemiddeld 90 seconden, dan zit u per medewerker, per week gemiddeld 1½ uur aan de telefoon! Reken dat maar eens door naar 3 of 4 medewerkers. Ook voor de klant die u op dat moment aan het helpen bent, is het vervelend dat u steeds wegloopt naar de telefoon. Die klant denkt dan "Is die telefoon nu belangrijker dan ik?". Resultaat: een teleurgestelde klant.

Hoe zorgt u er voor dat het aantal telefoontjes afneemt en uw salon toch een goede bezetting heeft? Met Salon automatisering beschikt u over een digitaal afsprakenboek, dus geen groot boek, potlood en gum meer, maar afspraak maken op het beeldscherm. De klant kan dan ook ZELF online een afspraak maken via uw eigen website of via een speciale APP voor de telefoon. Uiteraard kan dat ook buiten de reguliere openingstijden van uw salon.

"HET VERVANGEN VAN UW KASSA
DOOR SALON AUTOMATISERING
LEVERT DUS ECHT GELD OP"

~ Jack Duijf, SalonNet

Het gevolg:

- > Einde telefoon terreur.
- > Meer rust in de salon.
- > De klant krijgt meer aandacht. (meer tijd voor de klant)

3. MEER OMZET

Waar komt nu die hogere omzet vandaan? De hogere omzet komt door het online afspraak maken. Waarom? U hoeft niet meer steeds weg te lopen naar de telefoon, krijgt u meer tijd voor de behandeling van uw klant. Deze klant waardeert de onverdeelde aandacht en is daardoor tevreden. Een tevreden klant heeft ook een sociaal netwerk.... Ook de mogelijkheid om buiten de reguliere openingstijden een afspraak te maken zorgt voor een hogere bezetting, dus meer omzet dus hoger rendement met dezelfde medewerkers.

4. PRIJZEN VERHOGEN

U levert ongetwijfeld kwalitatief goed werk. Een ontevreden klant zal toch niet steeds terug komen? Tevreden klanten zijn eerder bereid om een hogere prijs voor de behandeling te betalen. Zeker als de salon altijd druk is, en tijdig een (online) afspraak maken noodzakelijk is. In dit geval zal het verhogen van de behandelprijs geen verlies van klanten opleveren.

EXTRA GELD VERDIENEN MET SALON SOFTWARE!

Het vervangen van uw kassa door salon automatisering levert dus echt geld op.

- > Lagere vaste kosten
- > Meer tijd voor de klant
- > Meer omzet (meer behandelingen)
- > Behandelprijzen verhogen

Salon Software bestaat uiteraard niet alleen uit een kassa, financiële rapportage en digitaal afsprakenboek. Het zou te ver gaan om elk onderdeel in detail te gaan beschrijven. Onderstaand een greep uit de functionaliteiten die beschikbaar ook zijn in Salon automatisering:

- > Klantkaarten, bezoekenhistorie
- > Kleur en permanent recepten
- > Online afspraak maken (optioneel)
- > Verkoop producten
- > Spaarsystemen
- > Cadeaubonnen
- > Mailing / nieuwsbrieven
- > Financieel rapportages en overzichten
- > Voorraad administratie, digitaal bestellen bij leverancier.
- > Personeel administratie / urenregistratie
- > Etc.



U heeft natuurlijk de vrijheid om zelf te bepalen van welke onderdelen in de salon software u gaat toepassen in uw salon.

KOSTEN

U vraagt zich natuurlijk af welke investering hier mee gemoeid is. De prijs van een compleet nieuwe computer met bijbehorend beeldscherm, toetsenbord, muis, bon printer, kassalade en barcode-scanner(optioneel) kan variëren tussen €750,- en €2900,-. De kosten zijn afhankelijk van uw persoonlijke voorkeur, uw salon en aantal medewerkers. Heeft u al een moderne Windows computer of rand-apparatuur, dan hoeft u deze investering natuurlijk niet te doen.

SalonNet levert u salon software op basis van een abonnement. Een compleet systeem (computer, randapparatuur en software) zijn voor een laag maandbedrag ook verkrijgbaar op basis van huurkoop.

Voor SalonNet salon software zijn er geen aanschaf en/of installatie kosten. Het basis abonnement is er al vanaf slechts € 30,- (€ 25,- voor ZZP'ers) per maand, o.b.v. een jaarabonnement. SalonNet helpt u online bij installatie, invoeren van uw openingstijden, prijzen en werktijden van uw personeel, hier worden geen extra kosten voor berekend. Voor abonnementhouders zijn de helpdesk, online ondersteuning en online back-up van uw SalonNet gegevens inbegrepen. Dus geen onverwachte kosten.



VRAGEN?

Bel of mail gerust. Wij staan u graag geheel vrijblijvend te woord.

Tel: 0343-758252
info@salonnet.nl

w w w . s a l o n n e t . n l